

**VOUS SOUHAITEZ ACQUÉRIR
UN NOUVEAU MATÉRIEL ?
NOUS VOUS AIDONS À OPTIMISER
VOTRE INVESTISSEMENT.**

INVESTIR DANS UN NOUVEAU MATÉRIEL,
(MACHINE, INFORMATIQUE, OUTIL DE PRODUCTION...)
N'EST PAS UN ACTE DE GESTION ANODIN.
VOUS POUVEZ TRÈS FACILEMENT OPTIMISER
SON MODE DE FINANCEMENT
POUR RÉALISER DES ÉCONOMIES.

AVEZ-VOUS RÉFLÉCHI AUX DIFFÉRENTES SOLUTIONS
QUI S'OFFRENT À VOUS ?



- L'autofinancement,
- L'emprunt classique,
- La location longue durée,
- Le crédit bail.

Par ailleurs, vos partenaires financiers
sont de plus en plus exigeants.
Ils veulent garantir leurs risques.

Quelque soit le montant de votre investissement,
vous devez motiver votre demande et présenter
un plan de financement solide qui démontre
la faisabilité de votre projet.

**NOTRE CABINET EST LÀ POUR VOUS AIDER.
LE CHOIX DU FINANCEMENT, C'EST NOTRE MÉTIER.**

**NOUS VOUS CONSEILLONS POUR FAIRE
LE BON CHOIX AVEC UNE VRAIE DÉMARCHÉ
D'ACCOMPAGNEMENT BANCAIRE**



CONTENU DE NOTRE MISSION



ÉTAPE 1

DEPUIS NOTRE PLATEFORME INTERNET, VOUS RENSEIGNEZ

1. Les caractéristiques de votre investissement (désignation, prix d'achat...)
2. Les caractéristiques de financement si vous en disposez (montant de l'emprunt, loyer du crédit bail ou de la location longue durée)



ÉTAPE 2

ÉTUDE PAR NOTRE SPÉCIALISTE

1. Inventaire et traitement des informations collectées,
2. Reprise de votre situation financière d'après votre dernier bilan,
3. Simulation des modes de financement,
4. Optimisation des hypothèses,
5. Recherche de la meilleure solution adaptée à votre situation financière,
6. Intégration des impacts de votre investissement sur votre situation financière,
7. Validation de votre capacité de remboursement du financement attendu.

ÉTAPE 3

RESTITUTION

1. Présentation de la solution optimum,
2. Calcul des gains réalisés,
3. Analyse financière de votre projet,
4. Réponse aux critères d'obtention du financement,
5. Remise d'un rapport pour la (les) banques (indispensable pour solliciter votre financement),
6. Aide à l'obtention du financement (échanges téléphoniques avec la banque).

AU FINAL

AVANTAGES

**VALIDER LE CHOIX DE VOTRE INVESTISSEMENT,
TROUVER LE FINANCEMENT LE MIEUX ADAPTÉ,
ÊTRE ACCOMPAGNÉ DANS LA NÉGOCIATION
AVEC VOTRE BANQUE,
BÉNÉFICIER DE LA FISCALITÉ OPTIMALE.**

... ET AU FINAL, DE RÉELLES ÉCONOMIES !

CONDITIONS GÉNÉRALES DE VENTE

QUALITE et RESTITUTION rapide

Prix : selon devis - Montant couvert par les économies réalisées

DEC Mont-Saint-Aignan
7 rue Andréï Sakharov
76130 MONT-SAINT-AIGNAN
Tél. : 02 35 61 45 00
decmsa@groupe-dec.fr

DEC Porte Océane
309 rue Aristide Briand
76600 LE HAVRE
Tél. : 02 35 24 88 98
decpo@groupe-dec.fr

DEC Seine & Eure
Espace Oxygène
ZI rue du 8 mai 1945
27500 PONT AUDEMER
Tél. : 02 76 47 48 50
decse@groupe-dec.fr

DEC Ile-de-France
20 bld de la république
92210 SAINT CLOUD
Tél. : 01 55 57 10 40
decidf@groupe-dec.fr

Pyramide
2 rue Madame
78000 VERSAILLES
tél. : 09 82 45 49 42
decidf.versailles@groupe-dec.fr

Pyramide
7 rue Andréï Sakharov
76130 MONT-SAINT-AIGNAN
Tél. : 02 35 12 33 48
pyramide@pyramide-paie.fr



www.groupe-dec.fr